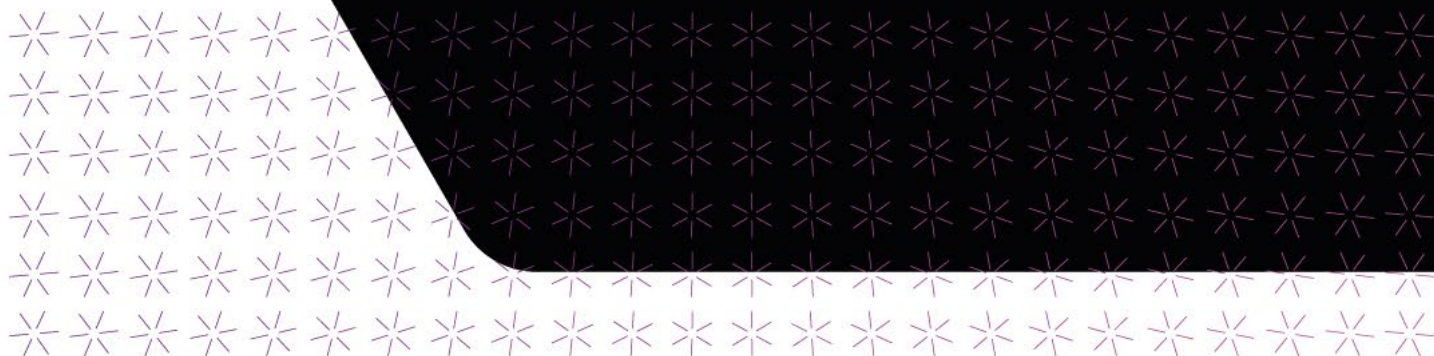


Persbericht

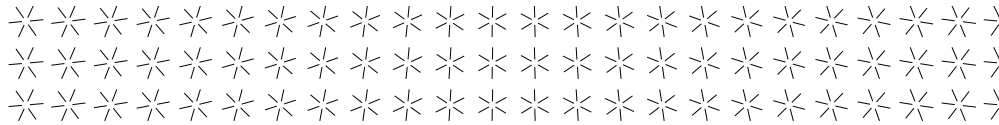
Trading update

Q1 2025

Ctac N.V.



# Ctac Group



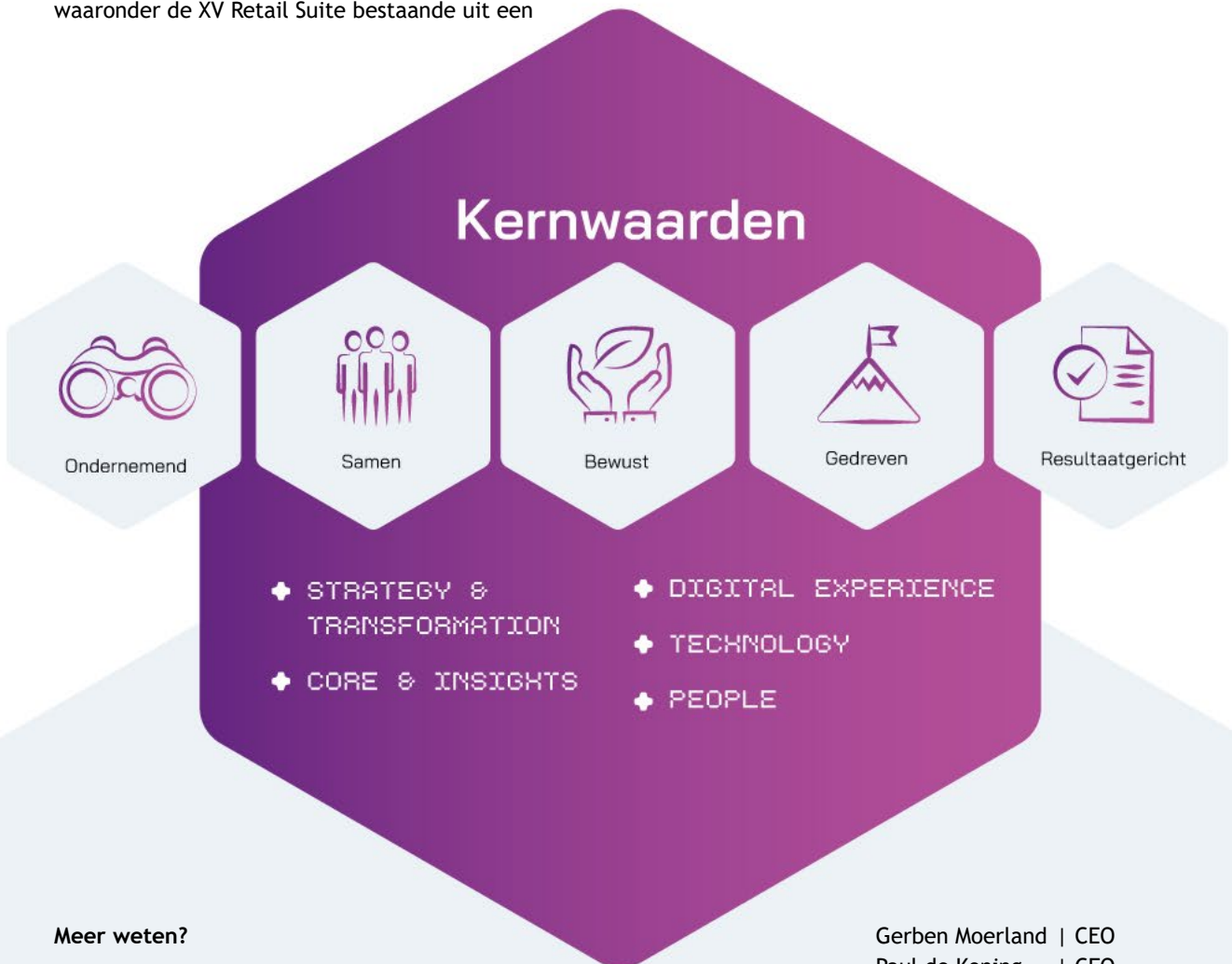
Ctac Group bestaat uit IT-bedrijven die ambities laten werken. Ambities van organisaties die IT slim willen inzetten. Door continu te innoveren creëert Ctac Group daarvoor de benodigde business value. Dat doen we met sterke bedrijven als Ctac, Digimij, Oliver IT, Purple Square en Technology2Enjoy op het gebied van strategy & transformation, core & insights, digital experience, technology en people. Met ieder een eigen expertise zoals NEXT, change management, regiemanagement, ERP, data services, integration, development, products, cloud infrastructure, modern work, security en resourcing, wat onze groep krachtig maakt.

Ctac Group biedt een breed portfolio met oplossingen van SAP en Microsoft 'on any cloud' en heeft daarnaast een aantal eigen producten waaronder de XV Retail Suite bestaande uit een

omnichannel-gedreven Point-of-Sale & Loyalty platform.

Ctac Group bestaat in 2025 33 jaar en heeft in deze periode ruime ervaring en inhoudelijke kennis opgebouwd in de sectoren retail, wholesale, manufacturing, professional services en public. Over 2024 realiseerde Ctac Group een omzet van ca. € 124 miljoen met gemiddeld 441 fte's en 200 professionele inleenkrachten.

Ctac Group heeft op basis van leeftijd, kennis en ervaring een goed gebalanceerd personeelsbestand. Samenwerken om gemeenschappelijke doelen te bereiken staat hoog in het vaandel. Ctac N.V. is genoteerd aan Euronext Amsterdam (ticker: CTAC) en heeft vestigingen in Nederland en België.



**Meer weten?**

**Ctac N.V.**  
Meerendonkweg 11, 5216 TZ 's-Hertogenbosch  
Postbus 773, 5201 AT 's-Hertogenbosch

Gerben Moerland | CEO  
Paul de Koning | CFO

- ➔ [www.ctac.nl](http://www.ctac.nl)
- ➔ [info@ctac.nl](mailto:info@ctac.nl)
- ➔ +31 (0)73 692 06 92

# Ctac boekt hogere omzet en winst

's-Hertogenbosch, 24 april 2025 - Business & Cloud Integrator Ctac N.V. (Ctac) (Euronext Amsterdam: CTAC) geeft vandaag een trading update over het eerste kwartaal (Q1) van 2025.

## HOOFDPUNTEN EERSTE KWARTAAL 2025

- Omzet stijgt licht naar € 31,5 miljoen met bijdrage uit alle segmenten
- EBITDA stijgt met 15% naar € 2,3 miljoen
- Nettoresultaat van € 0,7 miljoen

### Kerncijfers

€ mln (tenzij anders vermeld)

	Q1 2025	Q1 2024	Delta
<b>Omzet</b>	31,5	30,6	2,9%
<b>EBITDA</b>	2,3	2,0	15,0%
<b>EBIT</b>	1,0	0,7	42,9%
<b>Nettoresultaat</b>	0,7	0,4	75,0%
<b>Operationele kasstroom</b>	-2,2	-0,1	n/a
<b>Netto cash (per ultimo)</b>	6,1	5,9	3,4%

# Gerben Moerland, Chief Executive Officer van Ctac Group:



We zijn 2025 veelbelovend van start gegaan. In het eerste kwartaal zien we een lichte omzetgroei en een duidelijk verbetering van de winstgevendheid. We zijn trots op de succesvolle livegang van onze eigen SAP S/4HANA Public Cloud-implementatie. Hiermee hebben we een belangrijke stap gezet in onze transitie en leggen we het fundament voor verdere optimalisatie van onze organisatie. De inzichten die we hiermee hebben opgedaan zetten we direct in bij het adviseren van onze klanten over hun ERP-migratie naar de cloud.

Door de versterking van onze salesorganisatie en effectievere inrichting van onze processen spelen we steeds beter in op de structurele verschuiving naar meer kortlopende projecten. Dit vertaalt zich in een lichte verbetering van de bezettingsgraad. De daling van inkomsten uit traditionele hostingactiviteiten zet zich door, maar wordt volledig gecompenseerd door groeiende vraag naar en inkomsten uit cloud-based licenties, waarmee de omzet uit cloud services meer dan 3 procent groeit.

De snelle veranderingen in de IT-sector zijn uitdagend, maar bieden ook kansen. Bij meerdere klanten implementeren we AI-toepassingen om interne processen te stroomlijnen, een ontwikkeling die steeds vaker onderdeel is van onze opdrachten. De turbulente markt en onzekerheid over importtarieven leiden tot uitgestelde investeringen, maar vergroten ook de roep om onafhankelijkheid van Amerikaanse cloudproviders en wetgeving zoals de US Cloud Act. Met de Ctac Private Cloud bieden we klanten cloudsoevereiniteit. Deze oplossing wordt volledig in eigen beheer gehost in datacenters in Nederland en België, zodat klanten maximale controle houden over hun eigen data.

Vooruitblikkend zien we dat de versterkte interne samenwerking en succesvolle cross-sell initiatieven zorgen voor een goed gevulde orderpijplijn. Wij kijken daarom met vertrouwen naar de rest van het jaar waarin we blijven sturen op kostenbeheersing en groei van omzet en winstgevendheid.



**Gerben Moerland**

Chief Executive Officer  
Ctac N.V.

# Groepsprestaties

## Omzet naar diensten

€ mln (tenzij anders vermeld)

	Q1 2025	Q1 2024	Delta
<b>Projecten en detachering</b>	<b>17,7</b>	<b>17,5</b>	<b>1,1%</b>
<b>Cloud services</b>	<b>13,2</b>	<b>12,8</b>	<b>3,1%</b>
<b>Licentie- en hardwareverkopen</b>	<b>0,6</b>	<b>0,3</b>	<b>100,0%</b>
<b>Totaal omzet uit contracten met klanten</b>	<b>31,5</b>	<b>30,6</b>	<b>2,9%</b>
<b>Overige inkomsten</b>	<b>-</b>	<b>0,3</b>	<b>-100,0%</b>

De stijging van 1,1% bij Projecten en detachering is het resultaat van zowel de indexatie van tarieven als een verbeterde bezettingsgraad. We spelen steeds beter in op de structurele verschuiving naar meer kortlopende projecten. De stijging uit Cloud services met 3,1% is het resultaat van een verbeterde positionering van onze dienstverlening en een toename van de cloud-based licenties. De omzet uit Licentie- en hardwareverkopen is toegenomen door verkoop van extra licenties. Onder Overige inkomsten zijn in 2024 opbrengsten verantwoord die zijn aangewend voor de uitvoering van lopende implementatietrajecten bij Technology2Enjoy.

## Medewerkers

Fte (tenzij anders vermeld)

	Q1 2025	Q1 2024	Delta
<b>Ultimo</b>			
<b>Direct</b>	<b>337</b>	<b>352</b>	<b>-4,3%</b>
<b>Indirect</b>	<b>98</b>	<b>93</b>	<b>5,4%</b>
<b>Totaal</b>	<b>435</b>	<b>445</b>	<b>-2,2%</b>
<b>Gemiddeld</b>			
<b>Direct</b>	<b>337</b>	<b>357</b>	<b>-5,6%</b>
<b>Indirect</b>	<b>97</b>	<b>92</b>	<b>5,4%</b>
<b>Totaal</b>	<b>434</b>	<b>449</b>	<b>-3,3%</b>
<b>Professionele inhuurkrachten (direct)</b>	<b>183</b>	<b>191*</b>	<b>-4,2%</b>

\*) Correctie berekening professionele inhuurkrachten direct (Q1 2024: 204).

De afname van het aantal directe inhuurkrachten hangt samen met het meebewegen van de flexibele schil met de omzet uit Projecten en detachering. Tegelijkertijd is door de investeringen in met name onze sales- en marketingorganisatie het aantal indirecte medewerkers met 5,4% gestegen.

De omzet per medewerker (op basis van gemiddeld aantal directe fte's inclusief professionele inhuurkrachten) steeg in 2025 naar € 60.500, ten opzichte van € 55.800 in 2024.

**EBITDA en EBIT**

€ mln (tenzij anders vermeld)	Q1 2025	Q1 2024	Delta
<b>EBITDA</b>	<b>2,3</b>	<b>2,0</b>	<b>15,0%</b>
<i>Marge</i>	<b>7,3%</b>	<b>6,5%</b>	<b>0,8%</b>
<b>Afschrijvingen en amortisatie</b>	<b>1,3</b>	<b>1,3</b>	<b>0,0%</b>
<b>EBIT</b>	<b>1,0</b>	<b>0,7</b>	<b>42,9%</b>
<i>Marge</i>	<b>3,2%</b>	<b>2,3%</b>	<b>0,9%</b>

De winstgevendheid is in het eerste kwartaal verbeterd dankzij omzetgroei uit Cloud services, een hogere bezettingsgraad binnen de teams en strakke beheersing van de organisatiekosten.

## Financiële slagkracht

€ mln (tenzij anders vermeld)	Q1 2025	Q1 2024	Delta
<b>Kasstroom uit operationele bedrijfsactiviteiten</b>	<b>-2,2</b>	<b>-0,1</b>	<b>n/a</b>
<b>Netto cash (per ultimo)</b>	<b>6,1</b>	<b>5,9</b>	<b>3,4%</b>
<b>Headroom*</b>	<b>16,1</b>	<b>15,9</b>	<b>1,3%</b>

\*) De headroom is berekend op basis van het saldo liquide middelen plus het ongebruikte deel van de lopende kredietfaciliteiten.

De negatieve operationele kasstroom wordt verklaard door de stijging van de debiteurenstand, die gedeeltelijk gecompenseerd is door hogere crediteuren per ultimo Q1 2025 ten opzichte van ultimo 2024. Verder waren er geen bijzonderheden in het reguliere werkkapitaalbeheer (debiteuren en crediteuren).

Per ultimo maart 2025 kwam de netto cash uit op € 6,1 miljoen. De lopende kredietfaciliteit bedroeg per ultimo maart 2025 € 10,0 miljoen, wat resulteert in een headroom van € 16,1 miljoen. De liquiditeits- en kapitaalpositie van Ctac zijn gezond en bieden een goede uitgangspositie voor verdere groei.

# Financiële agenda

- 25 juli 2025 : Publicatie bericht halfjaarcijfers 2025
- 23 oktober 2025 : Trading update Q3 2025

Geen persberichten meer ontvangen of voorkeuren wijzigen? [Klik hier](#).

## Disclaimer

Dit persbericht bevat uitspraken die prognoses geven over toekomstige resultaten van Ctac N.V. en geeft bepaalde intenties, doelstellingen en ambities weer op basis van huidige inzichten. Dergelijke prognoses zijn uiteraard niet vrij van risico's en kennen, gezien het feit dat geen zekerheid bestaat over de omstandigheden die in de toekomst van toepassing zijn, een bepaalde mate van onzekerheid.

Er is een veelheid aan factoren die eraan ten grondslag kan liggen dat de werkelijke resultaten en prognoses kunnen afwijken van hetgeen ter zake in dit document is beschreven. Dergelijke factoren kunnen onder meer zijn: de algemene economische en technische ontwikkelingen, schaarste op de arbeidsmarkt, het tempo van internationalisering van de markt voor IT solutions en consulting activiteiten alsmede toekomstige acquisities en/of desinvesteringen.